

La nécessité d'une approche filiale pour le développement des services énergétiques

4ème séminaire régional Facilité Energie
ACP-UE - Dakar



- ▶ **Partie 1 - Contexte : programme SETUP et zone d'intervention**
 - 1.1 Le programme SETUP en quelques mots
 - 1.2 Caractéristiques de la zone d'intervention : le Zou
 - 1.3 Filières agricoles du Zou et filières SETUP
 - 1.4 L'énergie et les équipements dans la transformation des produits
- ▶ **Partie 2 - Les utilisations productives de l'énergie dans le Zou**
 - 2.1 Cartes des services énergétiques dans 2 communes du Zou
 - 2.2 Les étapes dans le cadre d'une motorisation des filières
- ▶ **Partie 3 - Impacts des services énergétiques dans le développement économique du Zou**
 - 3.1 Impact sur la chaîne de production et les transformateurs
 - 3.2 Impacts financiers : le cas du concasseur à noix de palme
 - 3.3 Impacts sur l'économie de la commune
- ▶ **Partie 4 – La nécessité d'une démarche filière**
 - 4.1 Le réseau relationnel dans la filière
 - 4.2 Bilan à mi parcours sur la démarche filière

Partie 1

CONTEXTE DU PROGRAMME SETUP DANS LE DÉPARTEMENT DU ZOU AU BÉNIN

1.1 Le programme SETUP en quelques mots

- ▶ Période, zone d'intervention :
 - Prioritairement les localités rurales des 9 communes du zou
 - Décembre 2007 – janvier 2012 ; prolongation à fin 2012

- ▶ Financement : UE (9e FED); Ambassade France au Bénin; etc.

- ▶ Objectif :
 - Mieux valoriser les produits post récolte en vue d'améliorer les revenus des producteurs-stockeurs, grâce à la facilitation de l'accès aux services énergétiques
 - Sortir la population active du zou de la précarité qui l'oblige à l'exode vers le Nigéria ou Cotonou

- ▶ Populations cibles :
 - Association/ Groupement/ Personne physique/ Entreprises /transformatrices/ producteurs-stockeurs/ opérateur de service énergétique

- ▶ Partenaires techniques :
 - CEBEDES, ABERME, Planet Finance

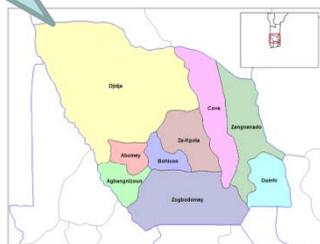
Slide 4

GP2

en position sl 4

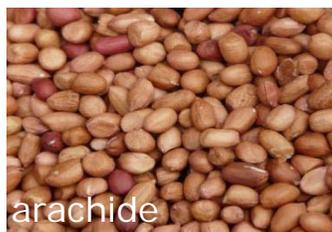
Géraldine Pallière; 15-11-2011

1.2 Caractéristiques de la zone d'intervention : le Zou



- ▶ 9 communes, dont 2 urbaines et 7 rurales
- ▶ Population :
 - Total: 728 873 hts dont 52,6% de femmes
 - 70% dans l'agriculture
 - 38% pour taux de pauvreté monétaire (taux national =37%)
- ▶ Energie de cuisson (2007) :
 - Bois : 88,4 % (moyenne nationale = 73,4%)
 - Charbon de bois : 9,7% (moyenne nationale = 20,8%)
 - Gaz : 0,2% (moyenne nationale = 3,2%)
- ▶ Production agricole (2007):
 - Maïs : 93 273 tonnes, 10% du total de la production nationale
 - Manioc : 25% du total de la production nationale
 - Soja : 60,3% du total de la production nationale
 - Arachide : 44% du total de la production nationale
- ▶ Difficultés économiques
 - **Densité de la population élevée** et faible disponibilité de terre
 - **Sols pauvre** (ferrugineux) ⇒ faible rendement des champs
 - Peu de valorisation des produits post récoltes, orientée vers la **commercialisation** ⇒ faible valeur ajoutée de la production agricole

1.3 Filières agricoles du Zou et filières SETUP



- ▶ Principaux produits agricoles du zou:
 - Fruits de palme, arachide, maïs, orange, sorgho, manioc, soja, le petit mil, coton, niébé.

- ▶ Critères de choix des filières SETUP:
 - Abondance relative dans la gamme des produits post récolte (assurance de la disponibilité de matière première pour les services de transformation à installer)
 - Contraintes de commercialisation se limitant à l'augmentation du volume de produit à écouler et non à l'introduction de nouveaux produits sur le marché

- ▶ Filières retenues :
 - arachide, fruit de palme, maïs, manioc, soja

Selon étude réalisée dans la zone d'intervention en 2009 par le CEBEDES

- ▶ Facteurs limitant la transformation des produits agricoles :
 - Manque d'énergie et d'électricité : 48%
 - Difficultés d'accès aux sites des services existants : 22%
 - Manque d'appui financier : 19%
 - Divers (organisation, magasins, etc.) : 11%

- ▶ Les contraintes pour les acteurs de la transformation
 - Manque d'équipements dans la transformation commerciale : 66%
 - Pénibilité des activités: 14%
 - Approvisionnement en matière première: 3%

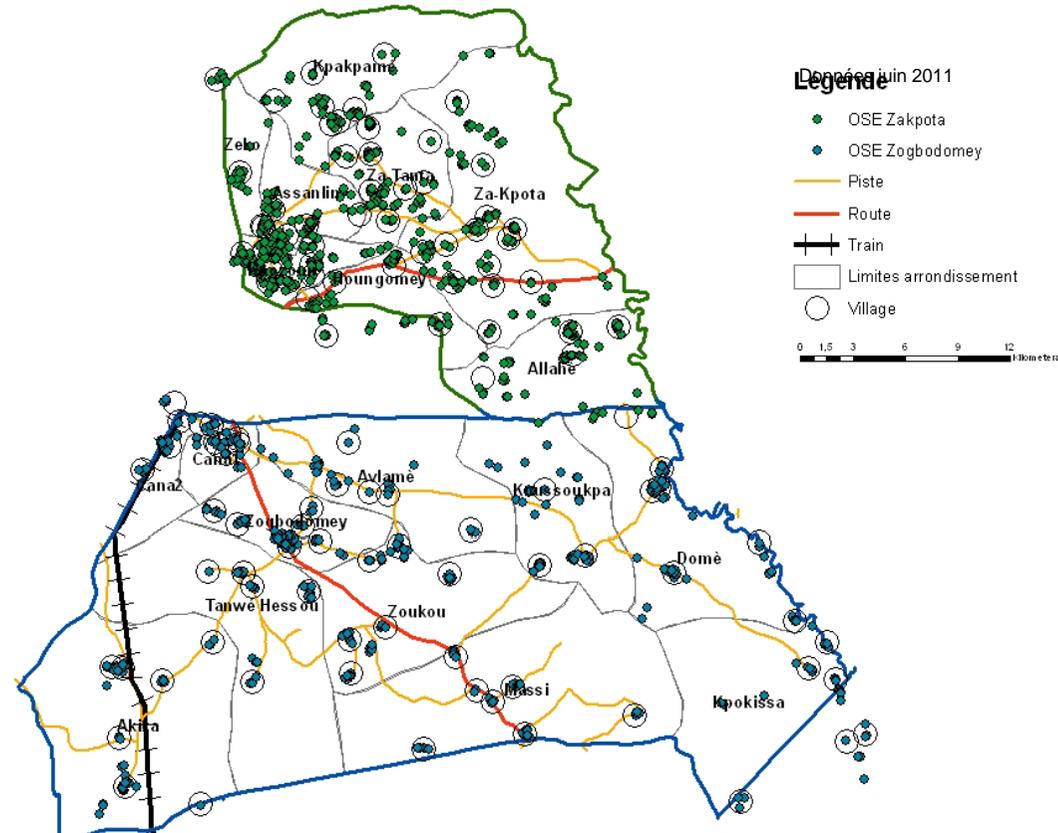
- ▶ SETUP a cherché à équiper les transformateurs sur ces filières en équipements motorisés

Partie 2

LES UTILISATIONS PRODUCTIVES DE L'ÉNERGIE DANS LE ZOU

- ▶ Observations sur les services disponibles (cartes ci-dessous) :
 - 76% des équipements sont des moulins utilisés pour la farine domestique, ponctuellement sur arachide et soja
 - 15% des équipements sont des râpeuses à manioc (équipement peu coûteux)
 - 5% concernent des équipement de la filière palme
 - 0,5 % concerne spécifiquement la filière arachide

Les opérateurs de services énergétiques de Zogbodomey et Zak-pota



La filière arachide

Les produits : l'huile d'arachide, le klui-klui

Les étapes possibles de transformations et les matériels disponibles :

- Le décortiquage et le vannage

La décortiqueuse /
vanneuse

- La torréfaction

- Le nettoyage

- La mouture

Le moulin à
céréales

- Le malaxage

Le malaxeur

- Le pressage

La presse



La filière palme

Les produits : l'huile rouge, l'huile palmiste

Les étapes possibles de transformations et les matériels disponibles :

- L'égrappage L'égrappeuse
- La cuisson
- Le dépulpage Le dépulpeur
- Le pressage huile rouge La presse à huile rouge
- Le clarificateur
- Le concassage Le concasseur
- Le pressage huile palmiste La presse à huile palmiste



Partie 3

IMPACTS DES SERVICES ÉNERGÉTIQUES DANS LE DÉVELOPPEMENT ÉCONOMIQUE DU ZOU

- ▶ L'impact du service sur la chaîne peut être :
 - Gain de temps et libération de main d'œuvre : si pertinent pour la personne (autre activité possible)
 - Augmentation de la production : si possible
 - Réduction de la pénibilité (distinction entre activité physique et pénible)
 - Amélioration de la qualité du produit ou réalisation d'une étape supplémentaire : si marché existant (pour payer le prix supplémentaire)

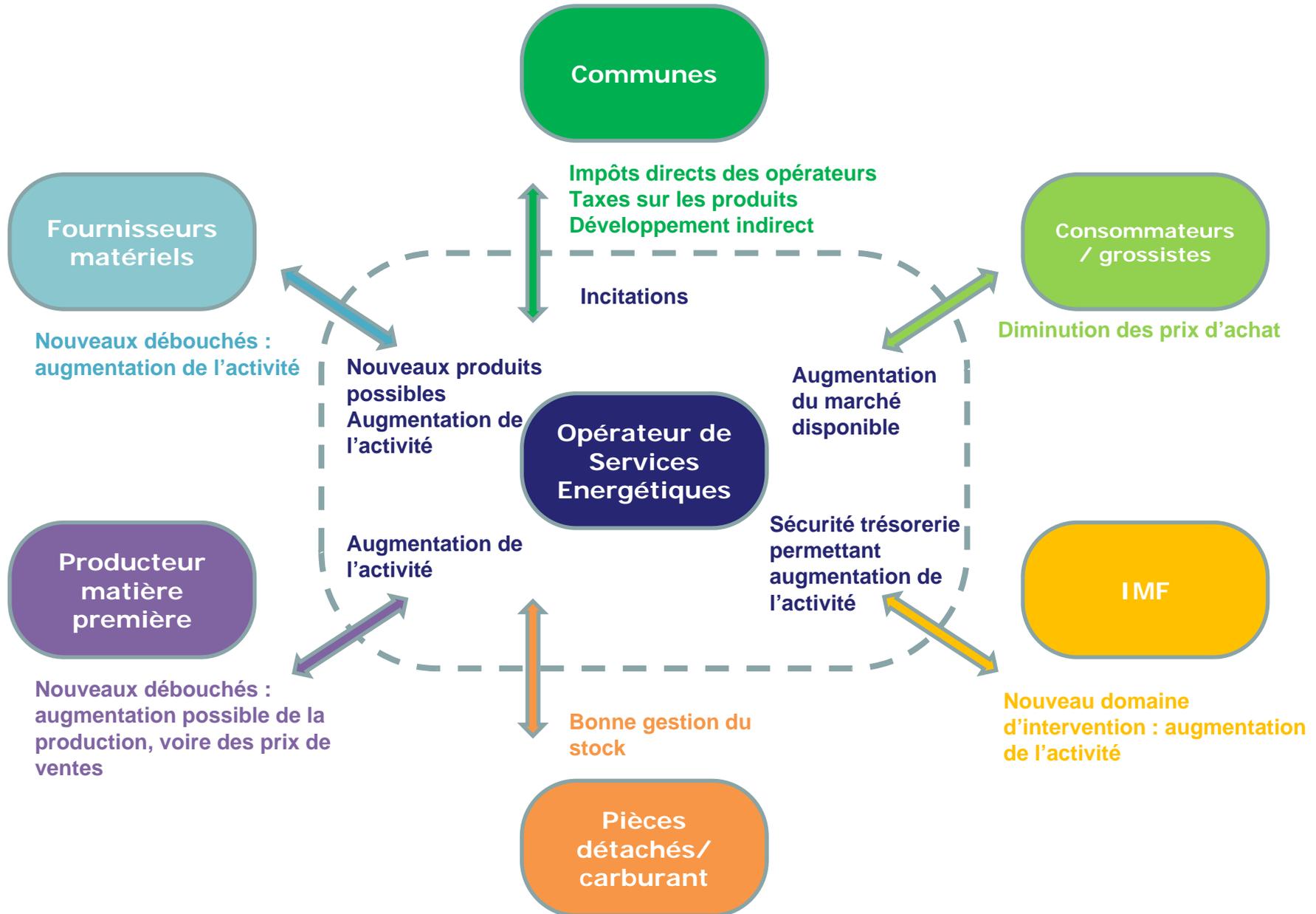
- ▶ Les services sont à différents niveaux de diffusion, de maturité, dépendant de plusieurs facteurs :
 - Courant, en progression
 - Trop peu diffusé (barrière de diffusion)
 - Inexistant sur zone (barrière forte ou question de la pertinence)

3.2 Impacts financiers : le cas du concasseur à noix de palme

- ▶ Un service peu répandu à forte valeur ajoutée, appuyant la valorisation complète des fruits de palme
- ▶ Un service de proximité, propre ou en prestation
- ▶ En l'absence de ce service, les productrices (essentiellement des femmes) d'huile de palme revendent les noix de palme. Accéder à un concasseur améliore directement le revenu du groupement / productrice

- ▶ Impacts sur une commune, le cas de Zogbodomey :
 - 26 concasseurs en fonctionnement, générant un revenu direct de 9 millions de FCFA (activité rentable)
 - Concasser les noix de palme (puis trier les amandes de la coque) permet de passer de 15 FCFA / kg à 230 FCFA / kg (respectivement kg de noix de palme, kg d'amande)

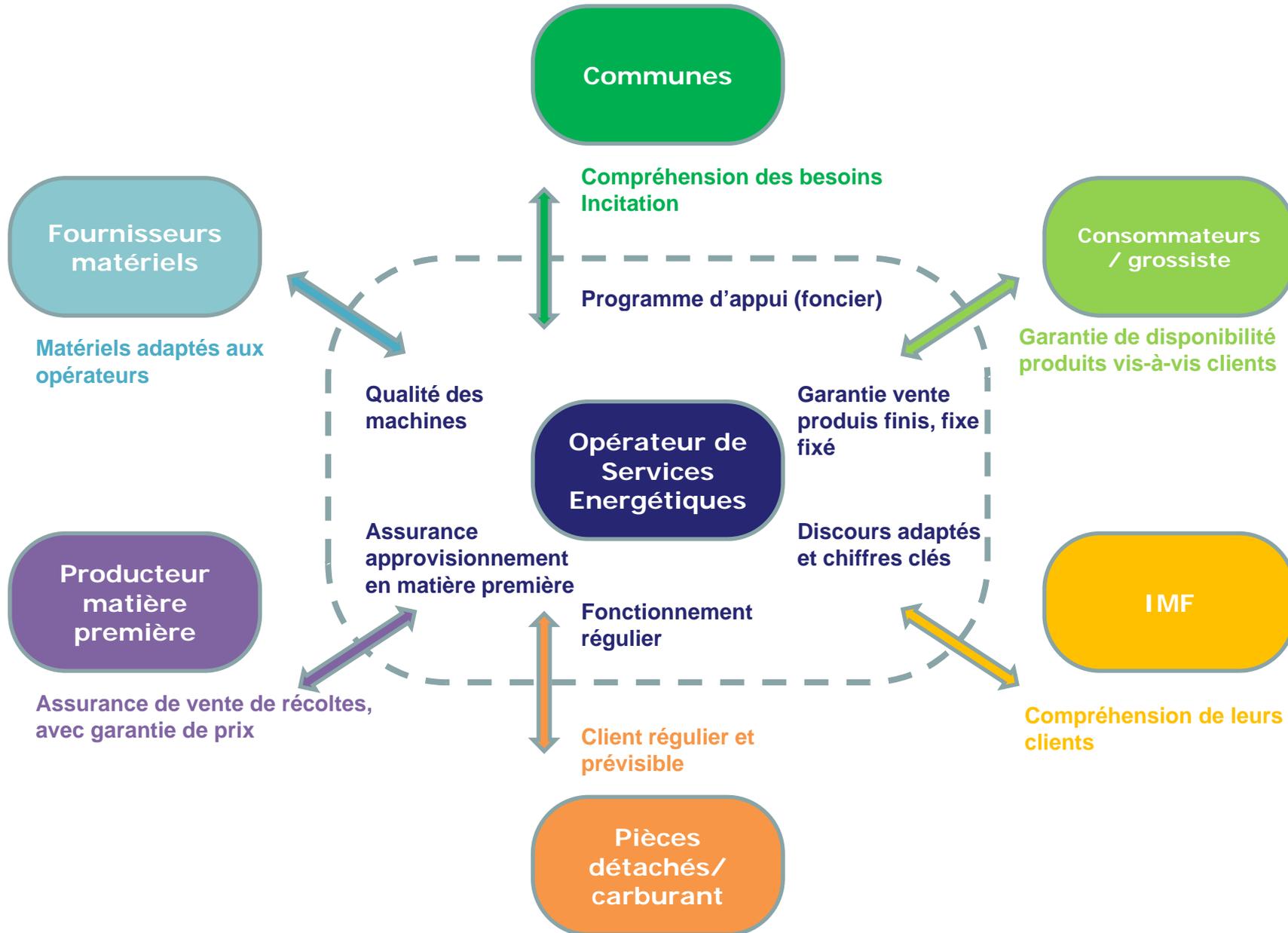
3.3 Impacts sur l'économie de la commune



Partie 4

LA NÉCESSITÉ D'UNE DÉMARCHE FILIÈRE

4.1 Le réseau relationnel dans la filière



► Relation avec Mairies :

- Impliquées dans la stratégie de mise en œuvre (sensibilisation du groupe cible; collecte des demandes; facilitation dans les actes administratifs au profit des promoteurs)
- Impliquées dans le suivi des promoteurs (point focal de suivi)
- Pertinence: prise de conscience sur l'importance des SE dans l'économie/développement local; prise en compte du secteur de l'énergie dans la politique de développement local

► Relation avec IMF :

- Rôle d'appui financier aux promoteurs de SE sur fonds de roulement; mais trop de prudence dans le financement sur des secteurs nouveaux pour eux (services énergétiques)

► Relation avec équipementiers locaux

- Relation nécessaire à développer vu la spécificité des produits à transformer. Faible capacité technique, à renforcer
- Fourniture équipements, garantie sur une année

- ▶ Travail prévu sur maintenance/pièces de rechange
 - Fournisseur: installation sous garantie d'un an
 - Une équipe à pied d'œuvre au quotidien pour le renforcement de capacité des bénéficiaires
 - Réflexion en cours sur la mise en place d'une boutique de pièces de rechange pour les équipements installés

- ▶ Etudes bassin d'approvisionnement et bassins d'écoulement
 - Disponibilité des matières premières nécessaires pour le fonctionnement de chaque PTMS dans sa zone d'implantation (accompagnement à la rédaction de projet), mais nécessité de **fonds de roulement** pour stockage
 - Pas de contraintes de commercialisation, surtout pour l'huile rouge prise d'assaut par les commerçants nigériens

► Pour en savoir plus :

- Raymond Azokpota – coordinateur GERES au Bénin – r.azokpota@geres.eu
- GERES au Bénin : benin@geres.eu

